**4ª edição do PCNI na ESPM-SP**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Datas Confirmadas** | **Horário** | **Conteúdo** |
| 08/mar | 9h – 13h  | O PCNI: motivações, expectativas e cenários |
| 22/mar | 9h – 13h  | Exportação: estratégia para competitividade e principais aspectos |
| 05/abr | 9h – 13h  | Promoção comercial: missões, feiras e rodadas |
| **19/abr** | **9h – 18h** | **Inteligência de mercado: prospecção e análise / Laboratório** |
| **03/mai** | **9h – 18h** | **Marketing internacional: posicionamento e adaptação / Laboratório** |
| 17/mai | 9h – 13h  | Negociações internacionais: processos e dimensões |
| 31/mai | 9h – 13h  | Contratos internacionais |
| **14/jun** | **9h – 18h** | **Logística, aduana e preços: variáveis, canais e regimes / Laboratório** |
| 28/jun | 9h – 13h  | Encerramento |

Valor total para associados: R$ 2.650,00 (parcelável em até 3 vezes);

Local: ESPM-SP

Endereço: Rua Doutor Álvaro Alvim, 123, Vila Mariana, São Paulo, 04018-010